

REDUCBOX

# LE GROUPE BTF RÉCOMPENSE et fidélise ses clients avec REDUCBOX

Partant du principe que la fidélisation client est reconnue plus rentable que l'acquisition, qu'un client fidèle est votre meilleur « commercial » et devient prescripteur, BTF récompense ses clients en leur offrant un accès à sa plateforme d'avantages et loisirs REDUCBOX.

Based on the notions that building customer loyalty is more profitable than finding new clients and that a loyal customer is your best « sales rep » and prescriber, BTF rewards its clients by affording them access to REDUCBOX, its platform of benefits and leisure offerings.



Since 2019, REDUCBOX is part of BTF Group's offering, and now you can enjoy an upgraded and recently unveiled version of this platform. This tool revolutionises the concept of benefits generally associated with a Corporate Social Committee, even when the company is too small to be entitled to one. Whether you are heading a very small company or a medium-sized one, an association, a group, or a network, BTF Group's REDUCBOX is the best solution to reward your customers and beneficiaries. It comes in the form of a platform of benefits and leisure offerings, along with subsidy modules, e-cards, and refunds.



LES CHIFFRES

**150 000**

Offres négociées et renouvelées en permanence sur les loisirs, voyages, culture, shopping...



**80 %**

Jusqu'à 80 % de remise sur les prix publics et des exclusivités.

*Que vous soyez à la tête d'une TPE, PME, ETI ou encore une association, un groupement ou un réseau ; REDUCBOX est la solution du Groupe BTF pour récompenser vos clients ou ayants droit.*

**What is its purpose?** To improve the quality of life of the employees (and their families) of a company or of a network, by bringing together the very best offers available through an externalised corporate committee. Importantly, it is also about freeing oneself from the endless search for the best deals and making sure that subsidies are paid; it is simply a question of simplifying management.

**Why choose us?** REDUCBOX is a high-quality externalised Corporate Social Committee that allows all companies, regardless of their size, to enjoy its advantages. But REDUCBOX's offering is not limited to this simple definition, and its benefits and leisure activities platform brings together the best the market has to offer in terms of advantages granted to members of a Corporate Social Committee: **holidays, cultural outings, leisure and sports activities, personal services.**

Although REDUCBOX does not absolve companies from implementing their own Corporate Social Committee, it makes its management much easier. REDUCBOX groups all the advantages available on the market onto one online extensive platform, that is easy to use, without internal management and extra costs for the company. **All the advantages are grouped in a single location, on the same interface. And the entire family is free to enjoy it!**

Depuis 2019, REDUCBOX fait partie de l'offre du Groupe BTF, et aujourd'hui, vous pouvez profiter d'une plateforme dévoilée dans une version remaniée. Cet outil révolutionne le concept des avantages liés à un C.S.E., même lorsque l'entreprise est dite trop petite pour y avoir droit.

Que vous soyez à la tête d'une TPE, PME, ETI ou encore une association, un groupement ou un réseau ; REDUCBOX est la solution du Groupe BTF pour récompenser vos clients ou ayants droit. Elle prend la forme d'une plateforme d'avantages & loisirs et des modules de subventions, e-carte et remboursement.

**L'objectif ?** Améliorer la qualité de vie des collaborateurs (et de leur famille) d'une entreprise ou d'un réseau, en regroupant le meilleur des offres disponibles grâce à notre comité d'entreprise externalisé. Et surtout en finir avec les contraintes de la recherche de

bons plans ou du versement des subventions : la gestion en est simplifiée.

**Pourquoi nous choisir ?** REDUCBOX est un Comité Social d'Entreprise (C.S.E.) externalisé de qualité qui permet à tous, qu'importe la taille, de profiter de ses atouts.

Ce que propose REDUCBOX ne se borne pas à cette simple définition, car sa plateforme d'avantages et loisirs regroupe le meilleur de ce qui existe sur le marché des avantages accordés aux membres d'un C.S.E. : **vacances, culture, loisirs, sport, services à la personne.**

En revanche, si REDUCBOX ne dispense pas de la mise en place d'un C.S.E., il en facilite grandement la gestion. REDUCBOX rassemble l'ensemble des avantages disponibles sur le marché en une plateforme en ligne complète, simple d'utilisation, sans gestion interne et sans charges pour l'entreprise. **Tous les avantages regroupés au même endroit, sous une seule interface. Et toute la famille en profite !**

REDUCBOX

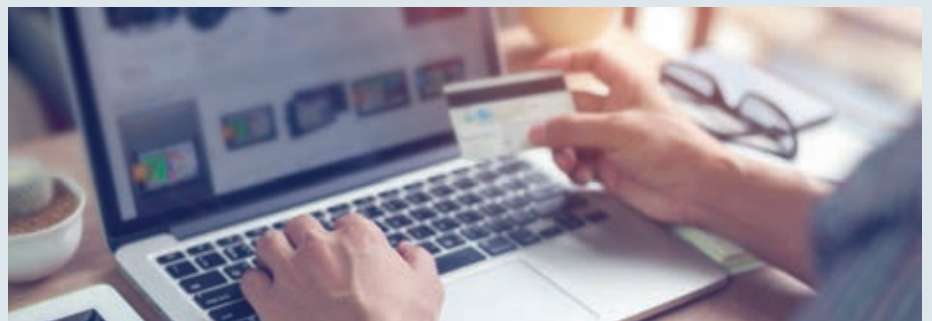
# LE GROUPE BTF RÉVOLUTIONNE LE MONDE DU C.S.E.

## *et soutient le commerce local avec REDUCBOX*

Partant du constat qu'il faut se différencier de la concurrence, parce que les cartes de fidélité des pétroliers ne sont plus ce qu'elles étaient, et de la volonté de récompenser et fidéliser ses clients, Laurent Bourrelly a voulu offrir l'accès à REDUCBOX, sa plateforme locale, humaine, proche et abordable.

*Based on the simple observations that one must stand out among the competition - because fuel loyalty cards from oil companies are not what they used to be - and that it is important to reward clients and build customer loyalty, Laurent Bourrelly wanted to expand your access to REDUCBOX, his local and affordable platform designed on a human scale.*

**A**insi, tous les clients de la Carte Carburant BTF se voient offrir la plateforme REDUCBOX en formule Classique, c'est-à-dire l'accès au club avantages. C'est déjà un super cadeau pour récompenser ses clients mais Laurent Bourrelly va même plus loin, c'est **50 % de remise** pour ceux qui veulent passer le cap de la formule Premium.



### Quelles différences à part le prix de l'adhésion ?

Avec la Premium, il n'y a plus aucun frais de gestion, livraison, etc. Et bien d'autres avantages encore comme un espace CSE personnalisable et un module de remboursement. Ce sont des outils d'incitation et de versement de primes simplifiés. Et un soutien au commerce local.

**Chez REDUCBOX, on affirme notre côté local avec la carte d'adhérent** (gratuite en Premium) qui permet à chaque ayant droit d'obtenir un privilège chez les partenaires membres du réseau sur présentation du sésame REDUCBOX. Partout en France, des offres locales sont négociées et entrées sur la plateforme. Parfois, ce sont même les adhérents qui partagent leurs bons plans avec nous.

### Et pour les décideurs qui offrent REDUCBOX à leurs ayants droit ?

On trouve des solutions intégrées simples et sécurisées qui plaisent aux chefs entreprises. Contrairement à la prime Macron, qui est soit épargnée ou dépensée sur une plateforme en ligne, sur REDUCBOX, il y a une contrainte locale. Pour débloquer l'argent, il faut apporter deux fois la somme. Dans une désépargne, le salarié devra lui aussi fournir un effort, car ce n'est que 50% de sa facture qui sera remboursée.

**Par exemple**, si aujourd'hui, mon patron me donne 1000 €, je peux en dépenser 500 € sur Amazon et conserver 500 € en épargne. Avec la solution REDUCBOX, mon patron me donne 1000 €, avec un engagement local privilégié, les avantages donnés par la carte d'adhérent, et l'utilisation du module de remboursement. Ce sont donc 1000 € utilisés dans des commerces locaux.

**En adhérent à la formule Premium**, le chef d'entreprise (ou le gestionnaire), peut aller plus loin en mettant une incitation au soutien local, en choisissant un remboursement à hauteur de 50% max. de la facture, ce qui demande au salarié de dépenser 2000 € en local pour se faire rembourser 1000 € sur sa cagnotte REDUCBOX. Voilà l'engagement de Laurent Bourrelly et de REDUCBOX, un soutien total au tissu local, qui a souffert de la crise et de la concurrence de l'Internet.

**T**hus, all holders of the BTF Fuel Card are granted access to the REDUCBOX platform with the Classic formula, allowing them to become members of the advantages club. This is already a great gift rewarding his existing clients, but Laurent Bourrelly is wanted to take it further still, by offering a **50 % discount** to all those who want to buy into the Premium formula.

### What differences are on offer, in addition to the price of membership?

With the premium scheme, there are no management and delivery costs or other expenses. And there are a great many advantages, such as a Corporate Social Committee space that can be tailored to one's preferences and a reimbursement module. These are simplified incentive and premium payment tools. And the scheme supports local trade.

**At REDUCBOX, we are eager to state our support of local trade with the membership card** (free with the Premium formula), enabling beneficiaries to enjoy a special offer from partners who are members of the network, upon presentation of the REDUCBOX access key. All over France, local offerings are negotiated and added to the platform. Sometimes even, it is the members themselves who share their best deals with you.

### And what about the decision-makers who offer REDUCBOX to their beneficiaries?

CEOs will discover simple and secure solutions that are sure to delight them. Unlike the Macron premium, which is either saved or spent on an online platform, with REDUCBOX there is a local constraint. To free up their money, members must provide twice the amount. In a dissaving scheme, the employee must also make a contribution, because only 50 % of their bill is reimbursed.

**For example**, if my boss gives me 1'000 €, I can spend 500 € on Amazon and keep the remaining 500 € as savings. With the REDUCBOX solution, my boss gives me 1'000 €, with an incentive to support local businesses, the advantages granted by the membership card, and access to the reimbursement module. So, the 1'000 € are used in local businesses.

**By becoming a member of the Premium formula**, the CEO (or manager) can go a step further by incentivising local support, by selecting a reimbursement in the maximum amount of 50 % of the amount spent, requiring the employee to spend 2'000 € to receive a reimbursement of 1'000 € in their REDUCBOX pot. That is the commitment made by Laurent Bourrelly and REDUCBOX: total support for the local fabric that has suffered greatly with the crisis and competition from online sales.

**R3 REDUCBOX**  
Accélérateur de bons plans

Contactez-nous ! 04 12 04 00 13  
contact@reducbox.com - www.reducbox.com